

# Program visokokvalitetnih usluga za rast i razvoj MSP-ova

Poslovni biro PBIRO d.o.o.  
Trg Republike Hrvatske 2, 51000 Rijeka  
Tel: 051/452 600, Fax: 051/452 601  
E-Mail: [pbiro@pbiro.hr](mailto:pbiro@pbiro.hr)  
[www.pbiro.hr](http://www.pbiro.hr)



**EUROPSKI STRUKTURNI  
I INVESTICIJSKI FONDOVI**



Europska unija  
Zajedno do fondova EU

Projekt je sufinancirala Europska Unija iz Europskog fonda za regionalni razvoj  
Više informacija o EU fondovima: [www.strukturnifondovi.hr](http://www.strukturnifondovi.hr)

**Svrha projekta je unapređenje poslovnih potpornih usluga za osnivanje, razvoj i širenje poslovanja, odnosno za pomoć u svim stupnjevima razvoja, te povećano promicanje poduzetništva. Projektnim aktivnostima omogućiti će se lakši pristup informacijama, znanju o mogućnostima i prilikama razvoja te visokokvalitetnim poslovnim uslugama koju nude poduzetničke potporne institucije te tako potaknuti poduzetnike na rast i razvoj poduzetničke djelatnosti.**

### **Mentorstvo za izradu poslovnih planova**

Poslovni plan poduzetnicima predstavlja strateški dokument na kojemu temelje realizaciju pokretanja novog poduhvata. Isto tako, to je osnovni instrument pri realizaciji zajma od banaka ili privlačenja investitora koji tako imaju mogućnost procijeniti profitabilnost i moguće rizike projekta u koji ulažu kapital. Tijekom mentorstva korisnici će izraditi poslovne planove za poduzetničke ideje polaznika te naučiti primjenjivati alate analize i metodologiju izrade poslovnih planova.



### **Mentorstvo za izradu investicijskih projekata**

Investicijski projekti su poslovni planovi izvedeni u cilju pomoći u realizaciji investicijskih poduhvata. Oni uključuju sve ono što uključuju i poslovni planovi te pored toga analiziraju i samo investicijsko ulaganje za rast i razvoj poduzetnika. Tijekom mentorstva korisnici će izraditi investicijske projekte za vlastite investicijske poduhvate te naučiti primjenjivati alate, analize i metodologiju izrade investicijskih projekata.



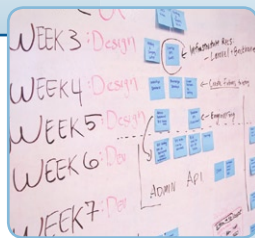
### **Mentorstvo za pripremu projekata za financiranje iz EU fondova**

Bespovratna sredstva EU fondova jedan su od mehanizama koji poduzetnicima daju mogućnost financiranja svojih poduhvata. Proces pripreme projekata za financiranje iz EU fondova uključuje i poznavanje pravila i procedura za uspješno zaokruživanje vlastitih ideja i pretvaranje istih u kvalitetne projekte spremne za pridobivanje bespovratnih sredstava. Tijekom mentorstva korisnici će usvojiti znanja projektnog menadžmenta, te steći financijske, tehničke i upravljačke sposobnosti koje će moći upotrijebiti u pripremi projekata.



## Mentorstvo za upravljanje projektima financiranim iz EU fondova

Nakon uspješne prijave i primitka pozitivnog odgovora, poduzetnik postaje potpisnik Ugovora o dodjeli bespovratnih sredstava, čime postaje odgovoran za postizanje rezultata istaknutih u projektnoj prijavi. U prosjeku oko 20% odobrenih sredstava nositelji projekata moraju vratiti ugovornom tijelu zbog pogrešaka nastalih tijekom provedbe projekata. Tijekom mentorstva korisnici će usvojiti pravila i procedure uspješne provedbe projekta te tako maksimizirati iskorištenost odobrenih bespovratnih sredstava.



## Mentorstvo za upravljanje nabavama financiranim iz EU fondova

Svaki uspješni prijavitelj koji potpiše Ugovor o dodjeli bespovratnih sredstava iz EU fondova prilikom nabave usluga, robe ili radova financiranih iz proračuna projekta mora poštovati načela javne nabave. Iskustvo na razini cijele EU pokazuje da je nesnalaženje u postupcima javne nabave najveći i najčešći razlog neprihvatljivosti troškova projekta. Tijekom mentorstva korisnici će usvojiti pravila i procedure uspješne provedbe nabava te tako maksimizirati iskorištenost odobrenih bespovratnih sredstava.



## Savjetovanje iz područja grupnog financiranja

Grupno financiranje (eng. crowdfunding) je način prikupljanja novčanih sredstava od brojnih javnih donatora za dobivanje početnoga kapitala za nove pothvate. Ujedno je i izvrstan način za izmjeriti interes javnosti prije lansiranja novih proizvoda i/ili usluga. Pored toga, omogućuje širenje na inozemna tržišta, lakši dolazak do novih kupaca i preciznije identificiranje ciljanih korisnika za daljnji razvoj proizvoda. Tijekom savjetovanja korisnici će dobiti znanja potrebna za lansiranje vlastite kampanje za grupno financiranje.



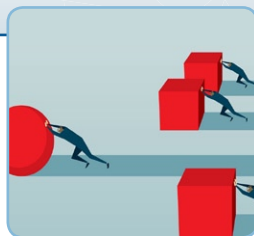
## Edukacija Kako (p)ostati dobar lider

Najteži dio poduzetništva (osim naplate računa i borbe sa nametima) je iz dana u dan zadržati i motivirati tim zaposlenika, partnera i klijenata. Uspješan poduzetnik stoga mora biti i uspješan lider. Riječ koje su u poslovnom svijetu svima „puna usta“ ali koju često ne razumijemo ili uzimamo zdravo za gotovo jer „ili ju imaš ili je nemaš“. Kroz niz iskustvenih aktivnosti spoznajte što znači biti lider, osvijestite vlastitu lidersku vještinu i usvojite potrebne smjernice i alate za njeno usavršavanje.



## Edukacija Poduzetnička kuhinja ideja - recept za inovacije

Poduzetništvo je inovativna ljudska djelatnost koja se izvodi pod uvjetima rizika i nesigurnosti. Za biti uspješan poduzetnik važno je njegovati kreativnost, upornost i snažnu želju za stvaranjem. Biti inovativan nije lako: na svom putu prema uspjehu, svaka inovacija podrazumijeva neuspjehe i padove. Cilj edukacije je prenijeti svima vama poduzetnog duha praktične tehnike za rješavanje problema i poticanje kreativnog razmišljanja, te vam pomoći u poticanju kulture inovacija u vlastitom poduzeću.



## Edukacija iz područja marketinga i prodaje (NLP)

NLP (neurolingvističko programiranje) je pristup u psihologiji koji poučava osobnu izvrsnost. Njegovi tvorcima tvrde da možete promijeniti nekorisna ponašanja koja ste naučili kroz iskustvo i koja „vas koč“, te tako postići određene ciljeve u životu. Vjerovali u to ili ne, složiti ćete se da zahvaljujući boljem razumijevanju ljudi (drugih, ali i sebe) i usavršavanjem komunikacijskih vještina možete ostvariti kvalitetniju suradnju s drugima i postići željene poslovne rezultate. A to je upravo ono što ćemo vas podučiti.



## Informiranje o aktualnim poduzetničkim temama

Za uspješnog poduzetnika bitno je poznavanje širokog spektra poslovnih disciplina, poznavanje zakonodavne regulative i mnoštva administrativnih uvjeta, te usvajanje praktičnih iskustava iz svijeta poduzetništva.

U procesu razvoja poduzetničkog poduhvata, važno je imati pravodobne, sistematizirane i točne informacije, na čijim je temeljima moguće donijeti kvalitetne poduzetničke odluke, koje će voditi ka poslovnom razvoju i napretku.

**Informirajte se na vrijeme!**

# Program je namijenjen mikro, malim i srednjim poduzetnicima.

## Sudjelovanje je besplatno!

Vrijeme savjetovanja će se odrediti u dogovoru s odabranim korisnicima.

**Prijava i dodatne informacije: tel. 051/452-600, e-mail: [poduzetnik@pbiro.hr](mailto:poduzetnik@pbiro.hr)  
ili na web stranicama: [www.pbiro.hr](http://www.pbiro.hr)**